

現地パートナーが海外進出を直接支援 ～海外展開支援サービス「グローバルビジネスマッチング（GBM）」を開始～

2015年12月3日

株式会社グローバルブレインスクエア

株式会社グローバルブレインスクエア（所在地：東京都千代田区、代表取締役：岩本謙一郎、以下 GBS）は、2015年12月2日（水）より、海外展開支援サービス「グローバルビジネスマッチング（以下、GBM）」を開始いたしました。

グローバルビジネスマッチング（GBM） <https://gbm.jp>

GBM は、海外進出をめざす日本企業を進出先の現地事情を熟知した海外パートナーが直接サポートするサービスです。日本企業と海外パートナーのマッチングをはじめ、案件に関する詳細条件の交渉、発注までの一連の流れをオンラインで実施できます。このサービスを利用することで、日本企業は現地事務所の開設や現地への視察をすることなく、現地の市場環境や商慣習に関する深い理解を得た上で、海外進出に取り組むことが可能となります。

●サービスの流れと主な機能

1. 案件登録	日本企業が実施したい案件を登録します。
2. コミュニケーション	案件を実施できる海外パートナーから提案を受け、GBM 上で詳細条件ならびに金額の交渉を行います。
3. 交渉成立・発注	案件に関する交渉が成立した段階でサイト上のメッセージング機能を通して発注します。
4. 支払	案件の金額の支払いを行います。ご希望に応じて GBS が仲介します。

※GBM 上には翻訳機能を有しているため、日本語で登録された情報は英語に翻訳された上で海外パートナーに配信されます。

●会員種別とご利用料金

会員種別	料金	内容
1. 情報会員	無料	GBM に登録された海外パートナーの検索が可能です。 (ただし、詳細情報の閲覧やメッセージング機能のご利用はご覧いただけません)
2. スタンダード会員	月額 30,000 円 (税別) + 成果報酬 (案件金額の 5%。案件成立時のみ)	GBM への案件登録ならびに海外パートナーからの提案の受領、メッセージング機能のご利用が可能です。

●GBM で採用したシステム

GBM では、アメリカのホワイトハウスや NASA をはじめとして、グローバルで豊富な導入事例のあるオープンソースのコンテンツマネジメントシステム (CMS) 「Drupal (ドゥルーパル)」の各種モジュールを用いることで、高機能なサイトを短期で立ち上げることに成功しました。今後も、Drupal の拡張性を活かし、機能追加していく予定です。

《株式会社グローバルブレインスクエア 会社概要》

- (1)商号 : 株式会社グローバルブレインスクエア (Global Brain Square Inc.)
(2)会社 URL : <link=http://www.gb-s.co.jp>http://www.gb-s.co.jp</link>
(3)本社所在地 : 〒101-0047 東京都千代田区内神田 1-15-2 神田オーシャンビル 302
Tel : 03-5283-5760 Fax : 03-5283-5761
(4)設立年月 : 2012 年 3 月
(5)代表者 : 代表取締役 岩本 謙一郎
(6)事業内容 : 海外進出コンサルティング事業、越境 EC 事業、人材育成支援、研修サービス事業
(7)主な取引先: 日立グループ、大手外資系製薬会社、株式会社ビジネス・ブレイクスルー、大手航空会社、大手信用調査会社など。

【この件に関するお問い合わせ先】

[会社名] 株式会社グローバルブレインスクエア

[部署名] ジェネラルサービス事業部

[担当者名] 赤塚

[TEL] 03-5283-5760

[Email] info@gb-s.com